

PROGRAMA
DESPEGUE

LLEVA TU EMPRESA AL SIGUIENTE NIVEL.

PROGRAMA 2020
DESPEGUE

¡Lleva a tu empresa al siguiente nivel!

Despegue es un curso que te llevará a hacer crecer tu empresa.

FORMATO
PRESENCIAL
CLASES VIRTUALES

Actualmente Despegue Presencial se lleva a cabo por **Zoom**. Consta de 15 sesiones una vez a la semana de 9:00 a 13:00 horas.

Perfil Despegue

Este programa es para ti si:

- Tienes una empresa en operación.
- Estás decidida a cambiar el destino de tu negocio y profesionalizar los pilares básicos de tu empresa: modelo de negocio, finanzas, marketing y equipo.
- Buscas desarrollar tu habilidad para tomar mejores decisiones con base en los números de tu empresa.
- Quieres generar alianzas y colaboraciones con otras emprendedoras para fortalecer tu red de contactos.
- Eres una apasionada de tu producto y quieres generar más valor para tus usuarios y/o clientes.
- Estás dispuesta a retarte y salir de tu zona de confort.

TEMARIO

01

Bienvenida

Conoce tu generación.

- ¿Qué es Victoria147?
- Conoce a las participantes y sus empresas.
- Presenta tu primer pitch.
- Realiza un análisis profundo de tu situación como emprendedora, de la situación de tu empresa y cómo ambas se relacionan.

02

Diagnóstico

Reta tu modelo de negocio.

- Analiza la situación actual de tu empresa y descubre áreas de oportunidad.
- Define tus objetivos y prioriza las acciones necesarias para comenzar a acelerar el crecimiento de tu empresa.

03 - 04 - 05 - 06 | Finanzas**Entiende tu empresa en números para tomar mejores decisiones de negocio.**

- Revisa el costeo de tu negocio.
- Valida el precio de venta de tus productos o servicios.
- Define el punto de equilibrio de tu empresa.
- Determina tu mejor mezcla de producto.
- Realiza proyecciones financieras a 5 años.
- Analiza el retorno de inversión, *payback* y Tasa Interna de Retorno.
- Conoce el flujo de efectivo de tu negocio.

07 | *Pitch* mitad de curso**¡Valida tus avances!**

- Presenta el análisis de la situación actual de tu empresa frente a dos *Fellows* para recibir retroalimentación sobre tu modelo de negocio, finanzas y plan de acción.

08 | Ventas**Establece metas comerciales.**

- Analiza tus canales de venta actuales y potenciales.
- Establece métricas clave de ventas orientadas al crecimiento y la rentabilidad.
- Determina tu estrategia comercial.

09 | Métricas y toma de decisiones**Mide el crecimiento de tu empresa.**

- Define las métricas y herramientas que utilizarás para monitorear y optimizar el crecimiento de tu empresa.

10 | *Branding***Define el ADN de tu marca.**

- Establece los valores y el propósito que mueven a tu empresa.
- Define la personalidad de tu marca y su estilo de comunicación.
- Encuentra los mensajes relevantes para tu audiencia.

11 - 12 | *Marketing* digital**Haz que el mundo conozca tu empresa.**

- Analiza a tu *target* para crear una estrategia de comunicación.
- Aprovecha al máximo el uso de redes sociales para tu negocio.
- Crea un calendario de contenido.
- Aprende a medir el alcance e impacto de tus publicaciones.
- Aprende hacks para aumentar tus ventas en línea.

13 | Capital humano**Construye un equipo de trabajo.**

- Determina tu rol en tu empresa.
- Define la cultura organizacional de tu empresa.
- Establece una estructura ideal del equipo para lograr los objetivos estratégicos de tu empresa.
- Explora nuevos esquemas para sumar talento a tu equipo.
- Conoce herramientas y prácticas para ayudarte con el trabajo remoto.

15 | *Pitch* final**Lleva tu empresa al siguiente nivel.**

- Presenta tu empresa y plan de acción frente a dos *Fellows*, para recibir retroalimentación sobre tu modelo de negocio, finanzas y siguientes pasos para seguir haciendo crecer tu empresa.

14 | Legal**Formaliza tu empresa.**

- Revisa los aspectos legales básicos de tu empresa: constitución de una empresa, registro de marca, sociedades mercantiles.
- Conoce los elementos más importantes a tomar en cuenta en contratos laborales y de prestación de servicios.

¿Qué pasará después de Despegue?

- Habrás analizado la situación actual de tu empresa para detectar y aprovechar nuevas oportunidades.
- Tendrás un plan de acción para eficientar tus procesos en el corto/mediano plazo.
- Habrás desarrollado un plan de acción a partir del análisis de tu información financiera, tu modelo de negocio y tus ventajas competitivas.
- Podrás analizar tu información financiera e indicadores comerciales para monitorear el desempeño de tu empresa y tomar decisiones estratégicas.

- Podrás comunicar claramente tu propuesta de valor a través de los medios correctos para llegar a más clientes.
- Podrás presentar a potenciales colaboradores o aliados tu empresa y el plan de crecimiento que desarrollarás a lo largo del programa.
- Contarás con el conocimiento para realizar un pitch para presentar tu empresa.
- Contarás con el apoyo de otras emprendedoras de la comunidad Victoria147.

Inversión y beneficios

El programa de Despegue tiene un costo total de **\$34,220.00 MXN**, el cual incluye:

15 sesiones de trabajo grupal presenciales.

Consulta con el equipo de Admisiones los **métodos y planes de pago disponibles**.

 @Victoria147org

 @Victoria147org

 victoria147org

 Victoria147

www.victoria147.org

VICTORIA147[®]
ACADEMIA DE NEGOCIOS PARA MUJERES