

PROGRAMA
VALIDACIÓN

CONSTRUYE TU MODELO DE NEGOCIO.

PROGRAMA
VALIDACIÓN

Aterriza tu idea, válidala y lanza tu emprendimiento. Validación es un programa dinámico en el que **atterrizas y validarás esa gran idea de negocio** con la que sueñas o llevas menos de 6 meses operando. Durante 14 sesiones vas a adquirir las herramientas necesarias para desarrollar un modelo de negocio innovador, rentable y exitoso.

FORMATO
PRESENCIAL

A través de **sesiones grupales**, impartidas por expertos en distintas áreas, investigación y práctica podrás responder tus dudas para definir el rumbo de tu nuevo negocio:

*¿Qué vas a hacer?, ¿qué vas a vender y cómo vas a hacerlo?,
¿quién es tu mercado? y ¿cómo vas a generar dinero?*

Actualmente Validación Presencial se lleva a cabo por **zoom**. Consta de 14 sesiones una vez a la semana de 10:00 a 13:00 horas.

Perfil Validación

Este programa es para ti si:

- Tienes una idea o llevas pocos meses operando tu negocio y necesitas consolidar las bases de tu modelo de negocio.
- No has vendido tu producto o servicio.
- Estás buscando validar tu idea de negocio con la ayuda de expertos.
- Quieres emprender y no sabes por dónde empezar.
- Tienes una actitud colaborativa y receptiva.
- Quieres formar parte de una comunidad de mujeres emprendedoras.
- Buscas iniciar tu negocio de manera formal y ordenada.

TEMARIO

01	Bienvenida	02 - 03 - 04	Modelo de negocio
	<p style="text-align: center;">Conoce tu generación.</p> <ul style="list-style-type: none"> • ¿Qué es Victoria147? • Introducción de las participantes. • Recorrido por la plataforma de Academia Online. • Entendimiento de las empresas participantes. • Presentación de tu primer pitch. 		<p style="text-align: center;">Aterriza tu idea y construye un modelo de negocio.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Estructura tu modelo de negocio por medio de la metodología <i>Lean Canvas</i>. • Determina la propuesta de valor de tu producto o servicio. • Determina el segmento de clientes de tu negocio. • Crea de una prueba controlada y a pequeña escala de tu modelo de negocio (Producto Mínimo Viable).

05 | *Pitch***Cuenta tu historia y cautiva a tu audiencia.**

- En esta primera sesión de evaluación tendrás la oportunidad de presentar tu modelo de negocio frente a dos *Fellows*, de quienes recibirás *feedback* para continuar puliendo tus ideas y modelo de negocio.

12 | Legal**Formaliza tu empresa.**

- Identifica la sociedad correcta para tu empresa.
- Conoce los pasos para registrar tu marca, así como las características principales de los contratos clave para tu empresa.

06 - 07 | Ventas**Establece tus metas comerciales.**

- Analiza a tu competencia y encuentra tu ventaja competitiva.
- Selecciona los canales de venta adecuados para ti.
- Define tu proceso de ventas o *funnel*.
- Elabora tu estrategia de venta y establece indicadores para medir.

13 | *Brand Sprint***Define el ADN de tu marca.**

- Establece los valores y el propósito que mueven a tu empresa.
- Encuentra los mensajes relevantes para tu audiencia.
- Define la personalidad de tu marca y su estilo de comunicación.
- Proyecta la evolución de tu marca en los próximos años.

08 - 09 - 10 - 11 | *Finanzas***Conoce tu empresa en números.**

- Introducción a las finanzas.
- Determina tus necesidades de presupuesto de inversión inicial.
- Clasifica tus costos y gastos.
- Determina el precio de venta de tu producto o servicio.
- Determina el punto de equilibrio de tu negocio.
- Elabora un presupuesto anual.

14 | *Pitch Final***¡Lanza tu emprendimiento!**

- Ahora que tienes un modelo de negocio sólido y estructurado, presentarás tu *pitch* final frente a dos *Fellows* que te darán retroalimentación sobre los siguientes pasos para lanzar tu emprendimiento.

¿Qué pasará después de Validación?

- Habrás aterrizado y validado tu idea utilizando diferentes herramientas y metodologías de emprendimiento.
- Habrás realizado pruebas sobre la aceptación de tu producto o servicio en el mercado.
- Podrás presentar a potenciales colaboradores o aliados el modelo de negocio que desarrollarás a lo largo del programa.
- Contarás con el conocimiento para realizar un *pitch* para presentar tu empresa.
- Contarás con el apoyo de otras emprendedoras de la comunidad Victoria147.

Inversión y beneficios

El programa de Validación tiene un costo total de **\$30,160.00 MXN**, el cual incluye:

14 sesiones de trabajo grupal presenciales.

Consulta con el equipo de Admisiones los **métodos y planes de pago disponibles**.

 @Victoria147org

 @Victoria147org

 victoria147org

 Victoria147

www.victoria147.org

VICTORIA147[®]
ACADEMIA DE NEGOCIOS PARA MUJERES