

PROGRAMA
DESPEGUE

LLEVA TU EMPRESA AL SIGUIENTE NIVEL.

DESPEGUE ONLINE

FORMATO
ONLINE

Es momento de fortalecer y poner en orden tu emprendimiento, desarrolla los siguientes pasos que te permitan crecer. Desafía tu modelo de negocios e impulsa tu emprendimiento. Forma parte de la comunidad líder de mujeres emprendedoras en el curso **Despegue Online**.

Deja de mirar la operación de tu negocio y planea su crecimiento.

Despegue te permitirá **fortalecer los pilares de Finanzas, Ventas y Marketing**.

Conocerás las bases para formar un equipo exitoso que te ayudará a tener una empresa sólida y con potencial de crecimiento.

Beneficios:

- Tendrás acceso 24/7 a videos y libros de trabajo teóricos y prácticos en cada módulo de aprendizaje.
- Durante el curso estarás acompañada de una path leader que te ayudará a aclarar dudas y dar seguimiento, mientras tú trazas y trabajas en el desarrollo de tu emprendimiento.
- Mentorías grupales en línea en momentos clave con expertos de acuerdo con tu avance en el curso.
- Al hacer la entrega final, obtendrás un certificado de participación

Duración: 14 semanas

Perfil Despegue

Este programa es para ti si:

- Tienes un negocio en operación pero te falta estructura.
- Tomas decisiones a partir de tu intuición, más que de los números.
- Sabes que tu empresa tiene potencial de crecer, pero no sabes cómo lograrlo.
- Quieres generar más valor y conseguir más clientes.
- Quieres salir de tu zona de confort para evolucionar tu empresa.

TEMARIO

01

Bienvenida

Conoce tu generación.

- ¿Cómo descargar libros de trabajo?
- Calendario de sesiones en vivo
- Únete a la comunidad

01

Modelo de Negocio

Reta tu modelo de negocio.

- Analiza la situación actual de tu empresa y descubre áreas de oportunidad.
- Define tus objetivos y prioriza las acciones necesarias para comenzar a acelerar el crecimiento de tu empresa.
- Utiliza el *Business Model Canvas* para analizar la situación actual de tu empresa.
- Analiza tu capacidad actual.

02 - 03

Finanzas

Entiende tu empresa en números para tomar decisiones que te permitan mantener unas finanzas sanas y seguir creciendo de forma sostenible y estructurada.

- Revisa el costeo de tu negocio.
- Valida el precio de venta de tus productos o servicios.
- Define el punto de equilibrio de tu empresa.
- Determina tu mejor mezcla de producto.
- Realiza proyecciones financieras a 5 años.
- Analiza el retorno de inversión, *payback* y Tasa Interna de Retorno.
- Conoce el flujo de efectivo de tu negocio.

05

Marketing

Haz que el mundo conozca tu empresa.

- Analiza a tu *target* para crear una estrategia de comunicación.
- Aprovecha al máximo el uso de redes sociales para tu negocio.
- Crea un calendario de contenido.
- Aprende las mejores prácticas y tips de desarrollo de contenido creativo.
- Aprende a medir el alcance e impacto de tus publicaciones.
- Establece los valores y el propósito que mueven a tu empresa.
- Define la personalidad de tu marca y su estilo de comunicación.
- Encuentra los mensajes relevantes para tu audiencia.

03

Ventas

Establece metas comerciales.

- Analiza tus canales de venta actuales y potenciales.
- Establece métricas clave de ventas orientadas al crecimiento y la rentabilidad.
- Determina tu estrategia comercial.

06**Construye un equipo de trabajo.**

- Determina tu rol en tu empresa.
- Define la cultura organizacional de tu empresa.
- Establece una estructura ideal del equipo para lograr los objetivos estratégicos de tu empresa.
- Aprende cómo llevar a cabo una contratación exitosa.

04

Negociación

Aprende a negociar estratégicamente.

- Realiza un pitch de inversión y de venta.
- Identifica los elementos clave de una negociación efectiva.

07

Encuentra el balance

Encuentra el balance entre tu vida personal y de emprendedora.

- Define tu propio concepto de balance.
- Aprende técnicas y conoce herramientas para aprovechar tu tiempo al máximo.
- Aprende ejercicios básicos de meditación.

ENVÍA TU ENTREGA FINAL PARA RECIBIR TU DIPLOMA

¿Qué pasará después de Despegue?

- Habrás analizado tu modelo de negocio y tus procesos desde una perspectiva centrada en tus clientes.
- Tendrás un plan de acción para eficientar tus procesos en el corto/mediano plazo.
- Habrás desarrollado un plan de acción a partir del análisis de tu información financiera, tu modelo de negocio y tus ventajas competitivas.
- Podrás analizar tu información financiera e indicadores comerciales para monitorear el desempeño de tu empresa y tomar decisiones estratégicas.

- Podrás comunicar claramente tu propuesta de valor a través de los medios correctos para llegar a más clientes.
- Podrás presentar a potenciales colaboradores o aliados tu empresa y el plan de crecimiento que desarrollarás a lo largo del programa.
- Contarás con el conocimiento para realizar un pitch para presentar tu empresa.
- Contarás con el apoyo de otras emprendedoras de la comunidad Victoria147.

Inversión y beneficios

El programa de Despegue tiene un costo total de **\$11,900.00 MXN**.

Consulta con el equipo de Admisiones los **métodos y planes de pago disponibles**.

 @Victoria147org

 @Victoria147org

 victoria147org

 Victoria147

www.victoria147.org

VICTORIA147®
ACADEMIA DE NEGOCIOS PARA MUJERES