

PROGRAMA
VALIDACIÓN

CONSTRUYE TU MODELO DE NEGOCIO.

PROGRAMA 2020
VALIDACIÓN

Aterriza tu idea, valídala y lanza tu emprendimiento. Validación es un programa dinámico en el que **atterrizas y validarás esa gran idea de negocio** con la que sueñas o llevas menos de 6 meses operando. Durante 14 sesiones vas a adquirir las herramientas necesarias para desarrollar un modelo de negocio innovador, rentable y exitoso.

FORMATO
PRESENCIAL

A través de **sesiones grupales**, impartidas por expertos en distintas áreas, investigación y práctica podrás responder tus dudas para definir el rumbo de tu nuevo negocio:

*¿Qué vas a hacer?, ¿qué vas a vender y cómo vas a hacerlo?,
¿quién es tu mercado? y ¿cómo vas a generar dinero?*

Validación tiene sede en la Ciudad de México. Consta de **14 sesiones** que se imparten una vez a la semana de 9:00 a 13:00 horas en nuestras oficinas, acompañadas de lecturas y herramientas para sumergirte en el mundo del emprendimiento.

Perfil Validación

Este programa es para ti si:

- Tienes una idea o llevas pocos meses operando tu negocio y necesitas consolidar las bases de tu modelo de negocio.
- No has vendido tu producto o servicio.
- Estás buscando validar tu idea de negocio con la ayuda de expertos.
- Quieres emprender y no sabes por dónde empezar.
- Tienes una actitud colaborativa y receptiva.
- Quieres formar parte de una comunidad de mujeres emprendedoras.
- Buscas iniciar tu negocio de manera formal y ordenada.

TEMARIO

01	Bienvenida	02 - 03 - 04	Modelo de negocio
<p style="text-align: center;">Conoce tu generación.</p> <ul style="list-style-type: none"> • ¿Qué es Victoria147? • Introducción de las participantes. • Recorrido por la plataforma de Academia Online. • Entendimiento de las empresas participantes. • Presentación de tu primer pitch. 		<p style="text-align: center;">Aterriza tu idea y construye un modelo de negocio.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Estructura tu modelo de negocio por medio de la metodología <i>Lean Canvas</i>. • Determina la propuesta de valor de tu producto o servicio. • Determina el segmento de clientes de tu negocio. • Crea de una prueba controlada y a pequeña escala de tu modelo de negocio (Producto Mínimo Viable). 	

05 | *Pitch***Cuenta tu historia y cautiva a tu audiencia.**

- En esta primera sesión de evaluación tendrás la oportunidad de presentar tu modelo de negocio frente a dos *Fellows*, de quienes recibirás *feedback* para continuar puliendo tus ideas y modelo de negocio.

12 | Legal**Formaliza tu empresa.**

- Identifica la sociedad correcta para tu empresa.
- Conoce los pasos para registrar tu marca, así como las características principales de los contratos clave para tu empresa.

06 - 07 | Ventas**Establece tus metas comerciales.**

- Analiza a tu competencia y encuentra tu ventaja competitiva.
- Selecciona los canales de venta adecuados para ti.
- Define tu proceso de ventas o *funnel*.
- Elabora tu estrategia de venta y establece indicadores para medir.

13 | *Brand Sprint***Define el ADN de tu marca.**

- Establece los valores y el propósito que mueven a tu empresa.
- Encuentra los mensajes relevantes para tu audiencia.
- Define la personalidad de tu marca y su estilo de comunicación.
- Proyecta la evolución de tu marca en los próximos años.

08 - 09 - 10 - 11 | *Finanzas***Conoce tu empresa en números.**

- Introducción a las finanzas.
- Determina tus necesidades de presupuesto de inversión inicial.
- Clasifica tus costos y gastos.
- Determina el precio de venta de tu producto o servicio.
- Determina el punto de equilibrio de tu negocio.
- Elabora un presupuesto anual.

14 | *Pitch Final***¡Lanza tu emprendimiento!**

- Ahora que tienes un modelo de negocio sólido y estructurado, presentarás tu *pitch* final frente a dos *Fellows* que te darán retroalimentación sobre los siguientes pasos para lanzar tu emprendimiento.

¿Qué pasará después de Validación?

- Habrás aterrizado y validado tu idea utilizando diferentes herramientas y metodologías de emprendimiento.
- Habrás realizado pruebas sobre la aceptación de tu producto o servicio en el mercado.
- Podrás presentar a potenciales colaboradores o aliados el modelo de negocio que desarrollarás a lo largo del programa.
- Contarás con el conocimiento para realizar un *pitch* para presentar tu empresa.
- Contarás con el apoyo de otras emprendedoras de la comunidad Victoria147.

Inversión y beneficios

El programa de Validación tiene un costo total de **\$30,160.00 MXN**, el cual incluye:

14 sesiones de trabajo grupal presenciales.

Consulta con el equipo de Admisiones los **métodos y planes de pago disponibles**.

Tendrás **acceso a Red Victoria** por un periodo limitado podrás vivir todos los beneficios de ser parte de la red. Si ya eres parte, seguirás disfrutando de tu membresía de la forma en la que lo has hecho ya.

Si ya eres parte de **Red Victoria**, disfruta del precio especial que tiene este programa para ti* y sigue disfrutando tu membresía de la forma en la que lo has hecho hasta ahora.

**Consulta con admisiones cuál es el precio especial.*

 @Victoria147org

 @Victoria147org

 victoria147org

 Victoria147

www.victoria147.org

VICTORIA147[®]
ACADEMIA DE NEGOCIOS PARA MUJERES